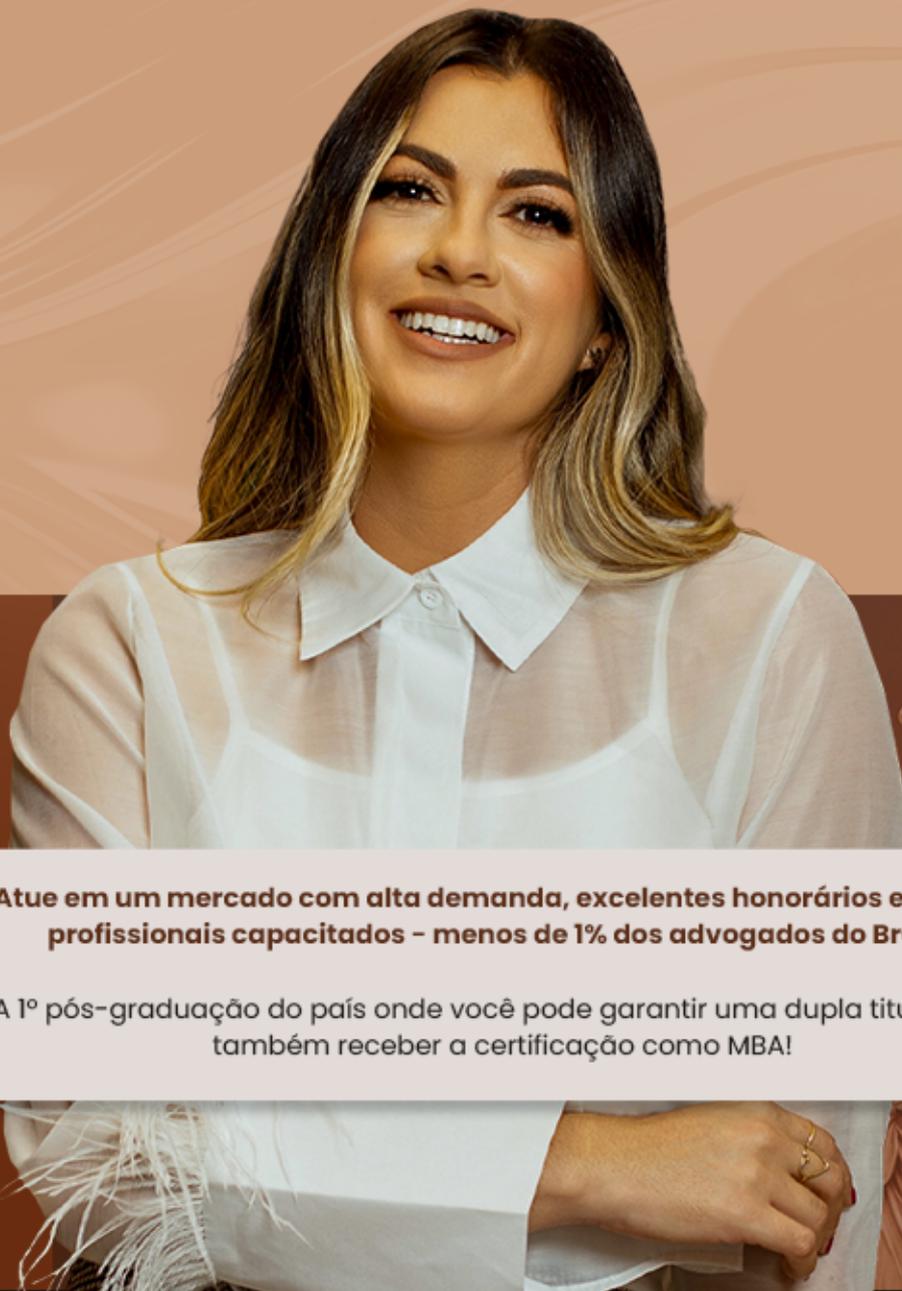




PÓS-GRADUAÇÃO | MBA

Advocacia Estratégica em Direito Bancário



Atue em um mercado com alta demanda, excelentes honorários e poucos profissionais capacitados - menos de 1% dos advogados do Brasil.

A 1ª pós-graduação do país onde você pode garantir uma dupla titulação e também receber a certificação como MBA!





Formação prática e inédita no Brasil!

Todo o conteúdo foi desenvolvido em
cima de estratégias e cases reais



Um mercado gigantesco de oportunidades

Menos de 1% dos advogados do Brasil (1,3 milhão) atuam no direito bancário



Um curso, duas certificações

Cursando matérias adicionais você garante também a titulação de MBA

Visão Geral

A Pós/MBA em Advocacia Estratégica em Direito Bancário foi desenvolvida pela advogada Monaliza Krepe, pioneira no direito bancário no Brasil.

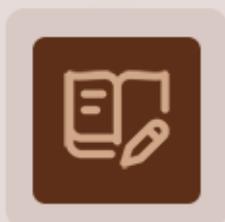
Com uma rica experiência, tendo trabalhado em instituições bancárias antes de seguir a carreira jurídica, Monaliza tem uma perspectiva única, conhecendo profundamente os dois lados da relação bancária. Esse background foi crucial para o seu sucesso na defesa dos direitos dos consumidores.

A finalidade deste programa é preparar você para uma área que, apesar de ter uma grande demanda, conta com poucos profissionais especializados. Atualmente, menos de 1% dos advogados brasileiros são especialistas em direito bancário.

Dentre os diferenciais deste curso estão:

- Enfoque totalmente prático no direito bancário, com estudos de casos reais do mercado, sempre conduzidos por docentes que são referências em seus campos de expertise.
- Único curso no Brasil que ensina o Cálculo Pericial Bancário de Crédito Imobiliário e Rural.

Prepare-se para mergulhar no que há de mais atual no direito bancário, guiado por quem vive o dia a dia dessa área!



Conteúdo Programático da Pós-graduação e MBA

+520h de conteúdo

Confira o programa completo:



EIXO 01

Fundamentos

Aqui vamos tratar de toda teoria necessária para que você entenda sobre processos e cálculos bancários de uma forma descomplicada, oferecendo uma base sólida para sua jornada no Direito Bancário.

Análise de Produtos Bancários: estratégias, tipos de contratos e garantias

- Histórico, evolução, estrutura, conceitos e funcionamento
- Conceitos, características e importância
- Legislações, estratégias, diversos tipos de contratos e suas garantias

Contratos Bancários – fraudes e perícias em contratos bancários, inclusive digitais

- O contrato como expressão do negócio jurídico
- Regulamento e contrato
- Contratos: classificação e disciplina legal
- Expressões contratuais emergentes
- Teoria geral e regramento dogmático dos contratos de serviço e dos contratos de garantia

Direito Bancário, governança corporativa e compliance

- Produtos e Serviços Bancários e as Cooperativas de Crédito
- Conceitos básicos de Governança, surgimento, modelos tanto nacionais como internacionais
- O que permite maior controle e eficácia de um negócio
- Gestão das organizações por processos

O endividamento: pessoa física e jurídica

- Responsabilidade civil de pessoas físicas e jurídicas
- Decisões especiais como produzir ou comprar
- Ponto de equilíbrio
- Custos fixos e variáveis
- Comprometimento da renda
- Consequências do endividamento para a pessoa física e para a pessoa jurídica.



EIXO 02

Prática Jurídica

Neste bloco vou te mostrar análises práticas de casos reais e te explicar, em detalhes, o que eu faria em cada caso. Prepare-se para uma verdadeira imersão.

Advocacia Bancária: domínio de teses jurídicas, súmulas e jurisprudência e atuação profissional

- Interpretação das fontes do Direito
- Utilização e pesquisa na doutrina, na legislação, na jurisprudência, nas súmulas e em outras fontes do Direito
- Utilização de raciocínio jurídico, de argumentação, de persuasão e de reflexão crítica

Superendividamento: aspectos legais e processuais

- Renegociação extrajudicial das dívidas por parte do consumidor superendividado
- Proteção à pessoa física que está excessivamente endividada
- Oportunidade de repactuação das dívidas
- Solicitação e conciliação de dívidas nos órgãos do Sistema Nacional de Defesa do Consumidor e no Poder Judiciário

Cálculo pericial em modalidades de crédito rural e imobiliário

- Crédito e risco
- Crédito e finanças
- Risco de crédito
- Processos de análise de risco
- Centralização de crédito
- Política de empréstimo
- Regras do Banco Central
- Cadastro e análise financeira de crédito

Análise profissional de contratos bancários: a dinâmica contratual, teses e jurisprudências e redação assertiva de peças

- Regulamentação, transmissão, execução e extinção dos contratos; exame de situações especiais quanto à posição das partes
- Acordo de vontades
- Teoria dos contratos e seus elementos estruturais.



EIXO 03

Plano Estratégico

Essa é a hora de conquistar sua vantagem competitiva no mercado do Direito Bancário! Afinal, não basta saber a teoria, você precisa ter um olhar estratégico para dominar todas as ações de forma estratégica.

O Sistema Bancário e suas estratégias jurídicas

- Fontes de Direito Bancário e sua evolução histórica
- Sistema Financeiro Nacional, operações bancárias e o sigilo bancário
- Operações acessórias e os serviços bancários
- Procedimentos extrajudiciais e legislação aplicável

Proteção de Dados no sistema bancário

- Garantir a conformidade das operações financeiras
- Coletar, armazenar e compartilhar os dados pessoais e sensíveis de clientes e consumidores tanto por meios físicos quanto digitais
- Proteger os direitos fundamentais da privacidade e proteção de dados pessoais
- As formas com que as instituições coletam, armazenam e disponibilizam os dados dos usuários

As FINTECHS e o Direito Bancário

- O ecossistema das Fintechs
- Noções fundamentais de tecnologias e inovação aplicadas nos serviços financeiros
- Enfoque estratégico na experiência do usuário
- Desenvolver soluções tecnológicas voltadas para o mercado financeiro

Negociação bancária: estratégias pré-processuais e processuais

- Compreender o que é renegociação bancária
- Melhor forma de iniciar uma negociação bancária
- Estratégias pré processuais e processuais
- Estratégias de redução do valor da dívida
- Histórico do débito e a operação realizada

Negociação e precificação de Serviços Jurídicos: fechamento de contrato e quebra de objeções

- O desafio da precificação e da negociação dos serviços jurídicos
- Precificar produtos e serviços
- Agregar valores ao serviço jurídico
- Negociação do serviço jurídico
- Custos e despesas;
- Compreender o propósito do negócio e do serviço jurídico
- Formalização e fechamento do contrato
- Esclarecer a objeção do cliente



EIXO 04

Marketing Jurídico

Descubra como o marketing pode ser uma ferramenta poderosa no mundo jurídico e aprenda a usá-lo a favor do seu negócio. Aqui estão as estratégias essenciais para você se sobressair no mercado atual.

Habilidades para o Novo profissional do Direito – intensificando e acelerando a prática profissional

- Aprimorar habilidades
- Enriquecer a carreira
- Acelerar a prática profissional
- Conceito, evolução e métodos de interpretação
- Aprendizado significativo
- Estimular a criatividade, a crítica e a reflexão na prática profissional

Marketing Jurídico e prospecção de clientes

- Planejamento e Organização de Marketing
- Compatibilidade dos interesses do consumidor e da empresa
- O sistema de formação de marketing
- Estudo das tendências do mercado e dos consumidores
- Como prospectar clientes
- Como encontrar potenciais clientes que correspondam ao perfil ideal para o seu negócio

Gestão estratégica para Negócios Jurídicos

- Abordagem para departamentos jurídicos
- Objetivos estratégicos e planos
- Processos menos burocráticos
- Engajamento e retenção
- Produzir os correspondentes efeitos jurídicos
- Satisfazer seus interesses
- Validade do negócio jurídico
- Tornar o conhecimento técnico uma ferramenta útil



Bônus Exclusivo

Todos os alunos terão acesso ao seguinte bônus:



BÔNUS

Mentoria em grupo

Uma mentoria em grupo com **6 encontros online**, onde estarei ao seu lado para tirar dúvidas sobre o conteúdo apresentado e compartilhar experiências práticas atuando na área.



BÔNUS

Kit de petições

Ganhe acesso a uma pasta exclusiva com **mais de 30 peças que você poderá usar nos seus casos**. Acesse arquivos como: Procuração, declaração, contrato de honorários, petições iniciais, embargos, contestação, impugnação, quesitos de perícias, recursos, prestação de contas e muito mais.



A EXPERIÊNCIA POR TRÁS DO MBA

Monaliza Krepe

Monaliza Krepe é advogada, pós-graduada em Direito Bancário, Civil e Processo Civil, Expert em Direito Bancário, referência em todo o Brasil na luta contra os juros abusivos dos Bancos.

Ela trabalhou em duas instituições bancárias antes de se tornar advogada e conhece os dois lados da moeda. Monaliza é criadora do método certificado pelo MEC® que pode ajudar advogados a gerar mais de 100 mil reais em ações com apenas um cliente.

Ela é autora de diversos artigos sobre direito bancário e proteção dos direitos dos consumidores.

Histórias de Sucesso

Ao longo dos últimos anos, os treinamentos desenvolvidos pela Monaliza Krepe, se tornaram a principal porta de entrada para quem deseja ingressar no direito bancário.

Milhares de profissionais conquistaram um lugar no mercado e você pode conferir alguns dos depoimentos clicando nos links abaixo:



Garanta a sua vaga na Pós / MBA em Advocacia Estratégica em Direito Bancário!

Clique no botão abaixo e faça agora a sua inscrição!

Esperamos você lá na área de membros.

QUERO ME MATRICULAR